

●代理店募集／株式会社ブロードリンク

中古パソコンの催事販売を展開する 「はそこん生活」が代理店募集を開始

スーパーや百貨店の催事場で中古PC（パソコン）を「はそこん生活」と題して販売・展開するブロードリンク。パソコンリサイクル法施行を契機に中古PCの流通が活況を呈していくなか、全国展開に向け、代理店募集を開始した。

「はそこん生活」は専用什器を催事場に持ち込み展開。店舗を持たず1会場1～2週間単位で開催している。

「当社のメイン事業は通信回線やOA機器の販売、ネットワーク構築です。初期投資を抑えるため中古PCを選ぶ顧客も多く、一般ユーザーにもニーズがあるは

ずっと2003年1月にこの事業を試験的に開始しました」と代表取締役の榎氏。

「はそこん生活」のターゲットは中高年を中心としたビギナー層。催事販売という手法で、日常の買い物がてらに購入できることで好評を得、10月には月間100

0台を販売するなど売り上げも急上昇している。一定期間の製品保証や購入後1週間の電話サポートも整えている。代理

店には、専用什器代と初回の商品仕入れ代の計約200万円の初期費用が必要。「代理店とフィフティフィフティのアライアンスを組みたいので加盟金はもらつ

ていません。来夏をめどに全国で50の代理店を開拓する考えです」

現在一般ユーザーから不要になつたPCを買い取る査定システムも構築中。2005年度には株式公開を目指すといつ。



榎 彰一 氏
代表取締役

【会社DATA】 ●設立／2000年 ●資本金／1000万円 ●売上高／3億9000万円（2002年12月期）、4億5000万円（2003年12月見込み） ●従業員数／13名 ●事業内容／各種通信サービスの販売、通信機器・OA機器の販売、中古パソコンの買取販売など
●問い合わせ／☎06-6229-2288
URL <http://www.broadlink.co.jp/>